

UNTERNEHMENSPRÄSENTATION

# ÜBERSICHT

Kluge Köpfe. Kluge Entscheidung.

Das Optimum für Unternehmen erzielen – Entscheidend sind die Köpfe.

- 01. UNSERE LEISTUNGEN
- 02. HEADHUNTING / EXECUTIVE SEARCH
- 03. INTERIM MANAGEMENT
- 04. ÜBER UNS
- 05. KONTAKT

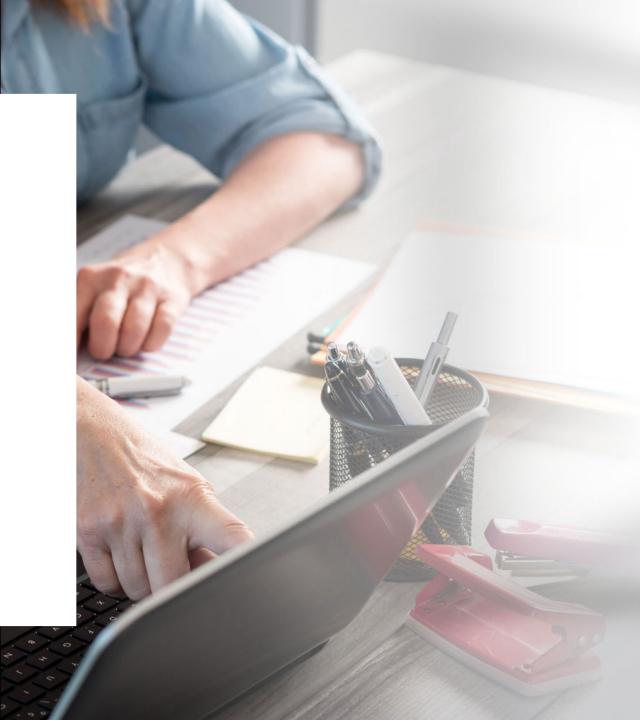


## UNSERE LEISTUNGEN

DIE BESTEN TALENTE SUCHEN NICHT, SIE WOLLEN GEFUNDEN WERDEN.

01. HEADHUNTING / EXECUTIVE SEARCH

02. INTERIM MANAGEMENT





Wir sind spezialisiert auf die Direktsuche von C-Level Managern, Führungskräften im mittleren Management und Spezialisten fast aller Branchen.

Unsere Headhunter sind ausgewiesene Experten auf dem Gebiet der gezielten und diskreten Abwerbung von Mitarbeitern aus dem direkten Wettbewerb oder branchennahen Umfeld unserer Auftraggeber.

UNSERE ERFOLGSQUOTE IM VERGANGENEN JAHR BETRUG:

98,2 %



UNSERE JÄHRLICHEN AUFTRÄGE VERTEILEN SICH AUF FOLGENDE KATEGORIEN:

32%
C-LEVEL MANAGEMENT

38%
MITTLERES MANAGEMENT

30% SPEZIALISTEN

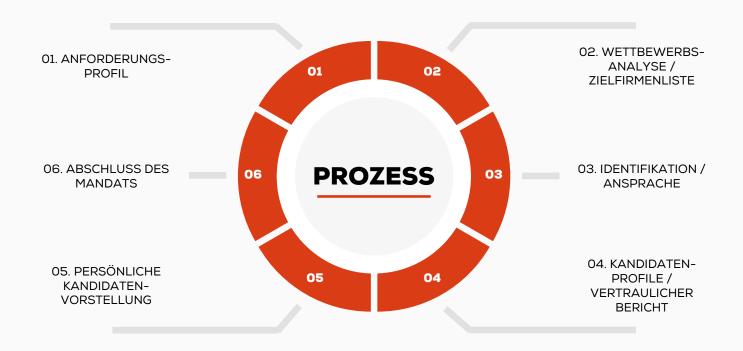


## **ARBEITSWEISE**

Der Grundstein für eine erfolgreiche Personalauswahl ist die Erstellung eines passgenauen Kompetenz- und Anforderungsprofils. Äquivalent hierzu ist die Methodik des Suchprozesses an sich zu sehen. Diese folgt in unserem Hause bewährten Regeln und gliedert sich in sechs Prozessschritte (6-Punkte-Plan).

Unsere Arbeit erfolgt in sehr enger und laufender Abstimmung mit unseren Mandanten. Es ist für uns ein Anspruch über die gesamte Laufzeit und in jeder Phase eines Projektes transparent für unsere Mandanten zu sein.







#### HONORARPOLITIK

Die Honorarpolitik im Segment Headhunting / Executive Search ist bei vielen Anbietern sehr unterschiedlich.

Um unseren Mandanten mehr Kostentransparenz zu bieten haben wir in unserem Hause einen einheitlichen Standard geschaffen.

Wir arbeiten grundsätzlich auf Basis eines, im Vorfeld definierten, Festhonorars (Retained Search).

Unsere Honorare bewegen sich im Bereich von 20% bis 35% des mit dem eingestellten Kandidaten vertraglich vereinbarten Jahresgehalts.



#### **HONORARGESTALTUNG**

Unser Gesamthonorar unterliegt der, in unserer Branche üblichen, Drittelregelung, d.h. das Gesamthonorar wird innerhalb des Projektverlaufs in 3 Schritten eingefordert:

## 1. DRITTEL

Das erste Drittel erlangt seine Fälligkeit bei Auftragserteilung und Vertragsunterzeichnung mit uns.

## 2. DRITTEL

Das zweite Drittel wird berechnet, wenn unsere Mandanten persönliche Gespräche mit den Kandidaten führen

## 3. DRITTEL

Das letzte Drittel erheben wir bei Abschluss des Mandats, sprich Kandidat und Mandant konnten eine Einigung erzielen.

DIE ÜBERNAHME VON SUCHAUFTRÄGEN, DEREN ABRECHNUNG REIN AUF ERFOLGSBASIS BERUHT, LEHNEN WIR GRUNDSÄTZLICH AB.



#### REFERENZEN

In den letzten Jahren haben wir die unterschiedlichsten Projekte für unsere Mandanten national und international erfolgreich umgesetzt.

Das Spektrum unserer Mandanten reicht von klein- und mittelständischen Unternehmen bis hin zu Konzernen der unterschiedlichsten Branchen.

Dies möchten wir Ihnen gerne anhand eines kleinen Referenzauszuges unter: https://www.people-and-projects.de/referenzenveranschaulichen.

Wir verzichten hier ganz bewusst auf eine namentliche Nennung unserer Mandanten.



## UNSERE LEISTUNGEN

IM RICHTIGEN MOMENT DIE PASSENDEN KÖPFE.

01. HEADHUNTING / EXECUTIVE SEARCH

02. INTERIM MANAGEMENT





Um Projekte heutzutage effektiv und flexibel zu gestalten liegen die Herausforderungen für Unternehmen darin, gezielt vorhandene und erforderliche Kompetenzen in einem zeitlichen begrenzten Umfang zusammenzubringen.

Um solche Herausforderungen effizient zu meistern reicht es meistens nicht aus auf Kompetenzen des eigenen Unternehmens zurückzugreifen. Gemischte Projektteams von internen und externen Kompetenzen bewältigen diese Herausforderungen effektiver, flexibler und sind produktiver.



#### **KOMPETENZ AUF ZEIT**

Mit unseren Interim Managern bieten wir Ihnen individuelle Top-Level Lösungen in den unterschiedlichsten Phasen Ihrer Unternehmensentwicklung, sowie bei Problemen und Aufgabenstellungen, in denen Spezialistenwissen länger als nur ein paar Beratertage gebraucht wird oder wenn das bestehende Management die anstehenden Aufgaben nicht alleine lösen kann.

Unsere Mitarbeiter verfügen über exzellentes Speziallistenwissen, hohe Sozialkompetenz und langjährige Berufserfahrung in ihren Segmenten.



#### **EINSATZFELDER**

- Aufbau und Optimierung einzelner oder neuer Geschäftsfelder
- Management von Veränderungsprozessen
- Generationswechsel in Unternehmen
- Planung, Konzeption und Steuerung Ihrer Projekte
- Auswahl der einzusetzenden Produkte und Technologien
- Auswahl von Prozessen und Methoden
- Optimierung von Prozessen und Methoden
- Personalmanagement (Analyse , Auswahl, Coaching)
- Projektcontrolling
- Projektüberwachung
- Lieferanten- und Dienstleisterauswahl



#### **UNSERE INTERIM MANAGER**

- Sind gestandene Persönlichkeiten
- Besitzen langjährige Führungs- und Projekterfahrung
- Verfügen über branchenspezifische Kenntnisse
- Haben bereits wechselnde Herausforderungen gemeistert
- Sind krisenerprobt, konfliktfähig und lösungsorientiert
- Sind kommunikationsstark
- Haben ausgeprägte Sozialkompetenz
- Sind selbstorganisiert



Offene Kommunikation, aktives Zuhören, partnerschaftliche Betreuung, individuelle und qualitativ hochwertige Beratung, transparente Auftragsabwicklung, flexible Lösungsfindungen und -Gestaltungen sind nur einige der Kernpunkte, die unsere Mandanten an uns schätzen.



Unser Fokus liegt seit unserer Gründung, Anfang des Jahres 2008, bei allen Unternehmungen auf einer nachhaltigen Wertschöpfung und einem langfristigen Erfolg für Ihr Unternehmen. Wir sind international tätige Spezialisten in der Direktansprache.

Das Spektrum unserer Mandanten reicht von klein- und mittelständischen Unternehmen bis hin zu Konzernen der unterschiedlichsten Branchen. Wir verfügen über ausgedehnte Netzwerke und intensive persönliche Kontakte zu Führungskräften und Spezialisten der unterschiedlichsten Branchen, um für jede Art von Vakanz den passenden Kopf zu finden.



## **BRANCHENFOKUS**

#### AUTOMOTIVE

- Automobilindustrie
- Automobilzulieferer

#### **GESUNDHEIT**

- Medizintechnik
- Consumer Healthcare
- Healthcare Technologieanbieter
- Biotechnologie
- Krankenhäuser
- Pharmaindustrie

#### **CONSUMER**

- Konsumgüter / Gebrauchsgüter
- Handel (Groß- u. Einzelhandel)
- Elektronik
- Medien, Marketing & Branding
- Dienstleistungen

#### DIENSTLEISTUNGEN

- Transport & Logistik
- Business Services
- Immobilienbranche
- Beratung
- Tourismus

#### **ARCHITEKTUR & DESIGN**

- Architektur / Innenarchitektur
- Messebau /-design
- Live Communication
- Brand Communication
- Eventmanagement

#### FINANZDIENSTLEISTUNG

- Banken
- Versicherungen
- Private Equity

#### **INDUSTRIE**

- Maschinenbau / Anlagenbau
- Chemisch-pharmazeutische Industrie
- Automatisierun
- Metallerzeugung /-bearbeitung
- Kunststoffindustrie
- Papierindustrie

und viele weitere.



## **UNSER ZIEL**

Durch langjährige Erfahrung in der Zusammenarbeit mit mittelständischen Unternehmen und Konzernen, sowie unserem Engagement in Wirtschafts- und Wirtschaftsförderungskreisen, kennen wir von People & Projects e.K. die Bedürfnisse von Unternehmen und Unternehmern sehr genau.

BEI JEDEM MANDAT, DAS WIR ÜBERNEHMEN, HABEN WIR EIN EINFACHES ZIEL: 100 % ZUFRIEDENHEIT



## **QUALITÄT**

Qualität gehört bei uns zum Selbstverständnis. Wer neue Mitarbeiter einstellt geht immer ein Risiko ein. Falsche Entscheidungen können teuer, nur schwer zu korrigieren und manchmal mit negativen Konsequenzen belastet sein.

Erfahrung und eine gründliche Analyse der Bewerbungsunterlagen und optimal vorbereitete Bewerbergespräche reduzieren die Gefahr einer Fehlbesetzung.

Zur Sicherung eines nachvollziehbaren Qualitätsstandards trifft People & Projects e.K. die Bewerberauswahl in Anlehnung an die DIN 33430 und ISO 10667.



## **KONTAKT**

KLUGE KÖPFE SUCHEN DEN SCHNELLEN KONTAKT.





## KONTAKT

People & Projects e.K.
Headhunting / Executive Search ®

Hedelfinger Straße 100 70329 Stuttgart

Tel.: 0711 / 500 980 37 Fax: 0711 / 500 980 38

info@people-and-projects.de www.people-and-projects.de



